

Westfalia.



Unternehmen	Westfalia Automotive GmbH & Co. KG
Sektor	Automobilindustrie: Herstellung von Anhängerkupplungen
Investition	Management Buy-Out (2000)
Verkauf	Secondary Buy-Out an West LB AG und Odewald & Compagnie (2006)

Wachstum bedeutet Veränderung.

Westfalia Automotive ist einer der führenden Hersteller für Anhängerkupplungen in Europa und beschäftigt am Standort Rheda-Wiedenbrück rund 500 Mitarbeiter.

Der Markt für Anhängerkupplungen hat sich in den letzten Jahren signifikant verändert: Er wächst beständig, da zum einen das Freizeitverhalten und auch die steigenden Verkäufe von Geländewagen und Vans zu steigender Nachfrage führen. Vor dem Hintergrund des nachhaltigen Wachstums war es wichtig, das Unternehmen strategisch optimal zu positionieren. Die folgenden Veränderungen hat das Unternehmen gemeistert:

- Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit durch neue Fertigungsverfahren
- Steigerung der Innovationskraft wie der elektrisch schwenkbaren Kupplung
- Markteinführung neuer Produkte bei führenden Automobilherstellern Europas
- Ausweitung der Vertriebsaktivitäten in das europäische Ausland

Mit Dynamik zum Erfolg.

Speziell bei Westfalia wurde deutlich, welche Anforderungen auf ein Unternehmen zukommen, wenn das Wachstum enorm ist und zugleich die Anforderungen der Automobilindustrie und die Wettbewerbssituation anspruchsvoller werden. Wir haben das Unternehmen mit Hilfe eines automobilerfahrenen Beirats unterstützt und gleichzeitig die Geschäftsführung durch neue Kompetenzträger ergänzt. Des Weiteren wurden Controlling-Systeme nachhaltig verbessert und das Liquiditätsmanagement optimiert.

Während unserer Beteiligungsphase ist es dem Unternehmen gelungen, den Umsatz von rund € 52 Mio. auf fast € 100 Mio. zu steigern und die operative Profitabilität nachhaltig zu verbessern. Die Zahl der Mitarbeiter erhöhte sich von ca. 350 auf 500 und die Marktposition wurde weiter ausgebaut.

Die erfolgreiche Unternehmensentwicklung hat verstärktes Interesse bei Marktteilnehmern hervorgerufen. Im Rahmen eines Verkaufsprozesses wurden die West LB AG und Odewald & Compagnie GmbH als die idealen Partner für einen Secondary Buy-Out identifiziert.

Granville Baird

Am Kaiserkai 69
20457 Hamburg
Deutschland
www.granvillebaird.de

Kontakt:

Dr. Wolfgang Alvano
David Martin
Tel. +49 (0)40 37 48 02 10
Fax +49 (0)40 37 48 02 23
info@granvillebaird.de